

МАТЕРИАЛЫ VENDOCERTA

Планы и лицензирование

Поставщики никогда не получают учётных записей, поэтому никогда не появляются в счёте. Вы выбираете только то, какую часть продукта запускает ваша компания, — а каждая строка сравнения ниже построена из каталога прав, который сама программа и соблюдает.

3

плана

37

функций в каталоге

16

доступны сегодня

Цена за инсталляцию. Никогда за поставщика.

VendoCerta

15 из 15 модулей доступно сегодня

Продукт контролируемого поставщика целиком: реестр, шаблоны, портал поставщика, решения по документам, последовательные согласования, договоры, риск, экран владельца и журнал аудита.

КОМУ ПОДХОДИТ

Компании, которая хочет держать онбординг поставщиков под контролем — и доказать это, когда спросят.

- Реестр поставщиков, шаблоны и портал
- Последовательные согласования с ограничением по роли
- Документы, версии и напоминания о сроках
- Процедура смены банковского счёта
- Неизменяемый журнал аудита
- Экран владельца, отчёты, задачи, календарь, чат
- ИИ-ассистент и Академия

VendoCerta Plus

16 из 27 модулей доступно сегодня

Всё вышеперечисленное плюс закупочная сторона: заявки на закупку, работающие уже сегодня, автоматизации в предпросмотре и остальной операционный пакет, зарезервированный по мере его создания.

кому подходит

Компании, чьи закупки должны проходить через те же проверки, что и онбординг.

- Всё из плана VendoCerta
- Заявки на закупку (работает)
- Автоматизации (предпросмотр)
- Конструктор процессов, запросы предложений, заказы на закупку (в планах)
- Приёмка товара, номенклатура, запасы, склад (в планах)
- Оценка поставщиков и ресертификация (в планах)
- Customer 360 (в планах)

VendoCerta PRO

16 из 37 модулей доступно сегодня

Каждая возможность, названная в каталоге, включая те, которые никакой другой план не может докупить: несколько юрлиц и кадровые операции.

КОМУ ПОДХОДИТ

Более чем одного юрлица или инсталляции, которая должна общаться с остальными вашими системами.

- Всё из плана VendoCerta Plus
- Несколько юрлиц (в планах, никогда как дополнение)
- Единый вход (в планах)
- Публичный API и вебхуки (в планах)
- Аудиторский пакет для внешних аудиторов (в планах)
- Аналитика затрат, заказы на продажу (в планах)
- Продвинутые ИИ-агенты и кокпит руководителя (в планах)

Подписанный файл, а не звонок домой.

VendoCerta работает на вашей машине, поэтому её лицензия — криптографически подписанный файл, а не сервер, до которого нужно дозвониться. Инсталляция проверяет её офлайн, и то, что говорит лицензия, — единственное, что определяет, что инсталляция предлагает.

Привязана и проверяема без нас

Подписана ключом Ed25519 над канонической формой собственного содержимого, при желании привязана к одной организации и одному отпечатку инсталляции. Подделанная строка не пройдет проверку.

План плюс два явных исключения

Лицензия называет план, затем то, что выдано сверх него, и то, что отключено внутри него. И то и другое явно и поддается аудиту — в этом и разница между согласованным исключением и частным случаем, который кто-то зашил в код.

Льготный период только для чтения, намеренно

После истечения лицензии есть льготный период, в котором инсталляция остаётся читаемой — вы по-прежнему открываете и выгружаете то, что уже есть, — а создание или изменение чего-либо через модуль отклоняется, пока лицензия снова не станет активной.

Пробная и коммерческая — один механизм

Пробная лицензия — обычная подписанная лицензия с коротким сроком, а не частный случай в коде. Лицензии для разработки и тестов прямо отклоняются на промышленном развёртывании.

Две колонки, потому что это два разных вопроса.

Включает ли план возможность и вышла ли эта возможность в продукт — не один и тот же факт, а их слияние и есть способ, которым прайс-лист начинает лгать.

Работает

Построено, в продукте, обеспечено проверкой прав. Если ваш план это включает — значит, у вас это есть.

Предпросмотр

Построено и пригодно к использованию, но собственное описание ещё ждёт проверки на честность, прежде чем мы назовём это готовым. Сегодня это Автоматизации — и только они.

В планах

Названо, распределено по планам и зарезервировано — но не построено. Продукт отказывает в этом независимо от того, какой план это перечисляет, поэтому купить это сегодня не может никакой план.

Это не оговорка, прикрученная к маркетинговой странице, — так ведёт себя программа. Проверка прав признаёт одно и только одно значение жизненного цикла. Клиент на плане VendoCerta PRO, чей план называет каждую возможность каталога, всё равно не откроет модуль, который не вышел, и продукт говорит «пока недоступно», а не «повысьте план», потому что второе предложение было бы неправдой.

Каждая возможность, названная в каталоге.

Построено из той же структуры данных, которую читает работающий продукт.

Галочка означает, что план это включает; колонка статуса говорит, может ли этим вообще кто-то уже пользоваться.

ВОЗМОЖНОСТЬ	VENDOCERTA	VENDOCERTA PLUS	VENDOCERTA PRO
Реестр поставщиков и онбординг	✓	✓	✓
Документы и сроки	✓	✓	✓
Последовательные согласования	✓	✓	✓
Портал поставщика	✓	✓	✓
Командный чат	✓	✓	✓
Академия	✓	✓	✓
ИИ-ассистент	✓	✓	✓
Договоры	✓	✓	✓
Уровни риска	✓	✓	✓
Оценка поставщиков	—	○	○
Ресертификация	—	○	○
Задачи	✓	✓	✓
Календарь	✓	✓	✓
Отчёты	✓	✓	✓
Автоматизации	—	○	○
Мониторинг и аномалии	✓	✓	✓
Контроль мошенничества и инцидентов	✓	✓	✓
Аналитика затрат	—	—	○

ВОЗМОЖНОСТЬ	VENDOCERTA	VENDOCERTA PLUS	VENDOCERTA PRO
Запросы предложений	—	○	○
Заявки на закупку	—	✓	✓
Заказы на закупку	—	○	○
Приёмка товара	—	○	○
Номенклатура	—	○	○
Запасы	—	○	○
Склад	—	○	○
Заказы на продажу	—	—	○
Customer 360	—	○	○
Кадровые операции	—	—	○
Продвинутые ИИ-агенты	—	—	○
Расширенный кокпит руководителя	—	—	○
Несколько юрилиц	—	—	○
Публичный API	—	—	○
Вебхуки	—	—	○
Единый вход (SSO)	—	—	○
Конструктор процессов	—	○	○
Экран владельца	✓	✓	✓
Аудиторский пакет	—	—	○

Серая галочка означает, что план резервирует возможность, но она ещё не вышла. Зелёная галочка означает, что она доступна сегодня.

О чём покупатели спрашивают до первого звонка.

Мы платим за каждого поставщика?

Нет. У поставщиков нет учётных записей, которые нужно лицензировать, — они работают через персональную ссылку с ограниченным сроком. Подключение ещё сотни поставщиков ничего не меняет с коммерческой стороны.

Можно ли купить отдельный модуль, не переходя на план выше?

Иногда — и каталог прямо говорит, какой. Большинство возможностей выше базового плана можно выдать как согласованное дополнение; несколько — намеренно нельзя: несколько юрлиц и кадровые операции доступны только в VendoCerta PRO, без пути докупить, потому что второе юрлицо внутри одной инсталляции — изменение структурное, а не постепенное.

Можно ли отключить модуль?

Да. Лицензия может удерживать возможность, которую план в остальном включает, — для клиента, который предпочитает, чтобы его сотрудники ею не пользовались. Это записано в лицензии, как и всё остальное.

Что будет, если мы перейдём на план ниже?

Прежде чем что-то исчезнет, вам скажут, что именно исчезнет. Продукт может перечислить, какие именно возможности отнимает переход с одного плана на другой, — потому что фразу «это уберёт одиннадцать экранов у каждого пользователя» стоит прочитать до переключения, а не после.

Есть ли пробная версия?

Пробная лицензия — обычная подписанная лицензия с коротким сроком: тот же механизм, а не урезанная сборка. Попросите её в форме демо и напишите, примерно на сколько времени.